

旭日之聲

第三九五期
旭日集團員工閱讀刊物
非賣品

本刊物由【旭日之聲】
統籌委員會編製
每月出版
電子郵箱：gseditor@glorisun.com

重在落實

管理局·經理會

二零一七年在充滿不穩定因素下，環球宏觀經濟表現，卻是金融海嘯以來最佳的一年。二十國集團(G20)經濟竟然能同步復甦，增長率估計會從二零一六年的百分之三點一提升至百分之三點八。一眾經濟分析師認為，二零一七年的走勢可以延續下去；故對二零一八年全球經濟前景一致表示樂觀。美國自二零一五年十二月起緩慢有序地加息，並於去年中開始縮減聯儲局資產負債表，但其經濟復甦仍能以穩定的步伐前進，失業率亦逐步下降至百分之四點一，通脹仍在百分之二以下。加上國會已通過減稅計劃的落實，美國企業前景樂觀，盈利增長走強；雖然利率預期在未來十二個月內，會增加三次至四次，但亦不過是在百分之二的幅度內；故均預期二零一八年經濟增長應不低於二零一七年的百分之二點二。歐盟因歐元兌美元匯率在二零一七年內已上升了百分之十四點一二，故二零一八年增長或會稍低於二零一七年，但預期仍有百分之九點九的增長；日本經濟亦將有所增長，預計上升百分之一。新興市場特別是亞洲於二零一八年預期增長更會高達百分之六點一。

二零一七年觸底回升至百分之六點八。去年十二月召開的中央經濟會議中，中央已明確申明：「穩中求進」是工作總基調，二零一八年及未來兩年的重點是防範重大金融風險，精準脫貧及防治污染；房地產方面要推動租購並舉。積極財政政策仍將繼續推行，惟要「管住貨幣供給總閘門」，務求宏觀經濟運行在合理區間。同時更要積極擴大進口，降低關稅，並要保持人民幣匯率在均衡水平。市場預期中國經濟發展會平穩向好，但銀根會適度趨緊。中國社會科學院預測中國二零一八年GDP會增長百分之六點七。

香港是國際大城市，其經濟深受環球經濟所影響，特別受中國內地經濟發展所左右。既然預期二零一八年外圍環境會較為暢順興旺，中國內地經濟亦會平穩發展，香港自然將會因此而獲益，但在美元利率加快回升的勢頭下，港元利率亦會跟隨趨升；香港地產泡沫應不至於會爆破，樓價升勢可望受制。因在二零一八年美元有較大機會走強，將會因此而削弱香港的競爭力，但亦將有遏制通脹的作用，有利消費市場。故香港二零一八年的增長將可望有二零一七年百分之三點七相近的升幅。

因供給側結構性改革成效開始呈現，中國經濟增長率在

「堅持穩中求進工作總基

計體系、……」

2018年旭日集團十大工作目標

- (一) 堅定不移地執行效果主義，落實各公司、各部門業務和成本責任制。
- (二) 繼續發展香港和惠州地產業務。
- (三) 發展金融投資及資產管理業務。
- (四) 繼續調整、鞏固、完善中國零售及加盟業務。
- (五) 繼續鞏固和發展中國網上零售業務。
- (六) 落實巧明街酒店項目。
- (七) 繼續鞏固和擴展服裝採購和銷售網絡。
- (八) 繼續整合旭日企業在中國的運作架構。
- (九) 繼續落實兩化融合，利用B/S架構實現核心業務應用網頁化及數據共享。
- (十) 繼續協助佛教重點寺廟建設，為社會道德工程建立硬件和軟件基地。

熱烈祝賀

旭日集團副董事長
兼總經理楊勳先生
榮任

中國人民政治協商會議
第十三屆全國委員會委員

旭日集團全體全人 敬賀



日月開
新元，天地
又一春。慈
善事業作為

發展慈善事業 弘揚傳統美德

2018年旭日集團春節慰問活動

秉承『窮則
獨善其身，
達則兼善天
下』的慈悲

旭日集團的一項重要工作，集團依然發揮著大愛無疆的慈善壯舉。在2018年新春佳節來臨之際，集團繼續開展每年三度（春節、端午節、中秋節）向惠州市五保戶、低保戶捐贈大米及食用油的佳節大型慰問活動。這項公益事業已經進入第十一個年頭，在廣東省乃至全國皆稱得上是一項創舉。

1月25日，旭日集團舉行春節捐贈糧油儀式，惠州市政府副秘書長楊榮等市領導，以及集團代表張慧儀小姐、葉雪蕾小姐等出席。今年的春節慰問活動繼續按照以往的每戶捐贈50斤大米、5斤食用油的標準發放，向惠州市四區三縣2.9萬戶五保戶和低保戶家庭捐出價值近470多萬元人民幣的物資。

為確保父老鄉親們都能過一個平安、祥和、溫暖的春節，旭日企業董事兼副總經理張慧儀在捐贈儀式上表示：「旭日集團將會繼續

大願，弘揚中華民族敬老助幼的傳統美德，營造扶貧濟困、愛護老人、關心老人的良好氛圍。與大家一道，為惠民之州，幸福惠州的實現作出努力。」參與公益活動的志願者還同時自備春節佳品贈予各個困難家庭，用實際行動表達「送出一份溫暖，獻出一片愛心」的精神。

自2008年以來，旭日集團每年僅這個項目費用就捐出超過1,300萬元人民幣，該項目至今累計出資逾1.5億元人民幣，受益家庭累計近百萬戶/次。「廣東扶貧濟困日」活動啟動以來，旭日集團連續多年榮獲「廣東扶貧濟困紅棉杯金杯獎」。

潮平岸闊帆正勁，乘勢開拓譜新篇。在嶄新的一年裡，旭日集團將會繼續發展慈善事業，盡自身綿薄之力，弘揚中華民族仁愛的傳統美德，積極參與各種社會公益活動。

惠州公益組



楊榮副秘書長(左)、張慧儀小姐一起敲鑼，正式啟動旭日集團春節慰問活動



張慧儀小姐和參加慰問活動的旭日志願者們一起合影

1月20日，集團副董事長兼總經理楊勳在十五樓多功能廳為惠州的學佛居士主講了「人生與佛學」講座，講座圍繞楊勳先生個人學佛的經歷、以及他對人生與佛學的感悟，與大家進行了分享互動。參加講座的法師及信眾逾180人。

堅持信念 追求人生

楊勳先生主講「人生與佛學」

行為等角度與現場觀眾互動，共同探討人生與佛學的關係，講述了學佛對

工作、生活及社會責任的重大意義，引導大家發現周圍一切美好的事物，告訴大家如何積極生活，如何堅持信念，從而實現人生目標。現場互動氣氛熱烈，參加者紛紛表示聽完講座收穫頗多，對人生有了新的思考和感悟。惠州人力資源培訓部



楊勳先生分享人生與佛學心得



楊勳先生與出席講座的法師及信眾一起合影

旭日集團連續4年參與「明日之星——上游獎學金」計劃

1月27日，香港政府扶貧委員會在灣仔修頓場館舉行「明日之星計劃」嘉許禮。上午八時，受助的一千二百多名來自香港400多所中學的學生以及數十位捐助機構的代表陸續來到修頓室內場館，進行互動交流、拍照留念，場面十分感人。

政務司司長張建宗出席嘉許禮致辭並為捐助機構的代表頒發感謝狀。旭日集團一向以來都十分關心青年人成長。從2014起連續4年參與「明日之星——上游獎學金」計劃，每年捐助60位有上進心的學生，今年贊助的有黃楚標中學林宇航及惠僑英文中學劉芸瑋等60位同學。

扶貧委員會的這一計劃於2014年起推行，以5,000元獎學金鼓勵面對逆境仍具奮鬥精神、保持正面的價值觀及生活態度的中三至中六學生。

特約通訊員



扶貧委員會頒發的感謝狀

惠州市政協領導到訪 旭日集團（中國）總部

1月30日下午，惠州市政協副主席兼秘書長羅慶雲一行到訪集團中國總部，受到楊勳先生、鄒慶平先生及張慧儀小姐等集團領導熱情接待。

座談會上，羅慶雲副主席代表市政協祝賀楊勳先生當選第十三屆全國政協委員，讚賞和肯定旭日集團多年來對惠州經濟建設的貢獻，以及楊勳先生對市外商投資協會所作的工作和取得的成績。

楊勳先生對羅慶雲副主席一行的到訪表示感謝，並表示在市政協領導的關心和支持下，會再接再厲，繼續為惠州經濟發展盡一份心力，做好參政議政工作。

惠州公關部



楊勳先生與羅慶雲副主席(左四)等領導嘉賓一起合影

惠州經濟學院姚梅發董事長一行到訪旭日集團

1月13日上午，惠州經濟職業技術學院董事長姚梅發一行到訪旭日集團中國總部參觀交流，旭日集團副董事長兼總經理楊勳、旭日企業董事兼副總經理鮑仕基等領導熱情接待了姚梅發董事長一行。

座談會上，楊勳先生向來訪嘉賓簡要介紹了旭日集團的發展歷程及企業文化，並就教育發展及校企合作等方面闡述了發展建議與計劃設想。姚梅發董事長對旭日集團企業文化表示讚賞，同時介紹了經濟職業技術學院的建設發展情況。雙方就校企合作等方面展開了積極友好的交流。

惠州公關部



楊勳先生與姚梅發董事長(前排左三)等領導嘉賓一起合影

圖片新聞



1月14日，香港青少年軍總會大樓開幕典禮暨週年會慶於九龍灣啟業郵舉行，該會感謝旭日集團於2016年支持其總會大樓翻新工程，集團董事許宗盛代表集團接受感謝盾。
特約通訊員



1月27日，集團香港公益組與40多位香港基督教青年會(YMCA)柴灣會所的新來港和低收入家庭兒童一同參與「樹屋探險之旅」，希望兒童達至「自主學習」及「愉快學習」目標，提升學習動機。
集團香港公益組

(上接第一版)

調，……按照高質量發展的要求，……推動質量變革、效率變革、……」

「會議強調，穩中求進工作總基調是治國理政的重要原則，要長期堅持。『穩』和『進』……要作為一個整體來把握，把把握好工作節奏和力度。要統籌各項政策，加強政策協同。……強化實體經濟吸引力和競爭力，優化存量資源配置，……」

「要推進中國製造向中國創造轉變，中國速度向中國質量轉變，製造大國向製造強國轉變。……大力破除無效供給，……推動化解過剩產能……推動傳統產業優化升級，……」

對於本集團和零售業務，依然要堅持「防範經營規模泡沫」，把無效益的公司、無效益的業務關閉或剝離上市公司之外，繼續關閉無效益的零售店，減低庫存至健康水平，減少營運人員至合理水平，提高經營質量和核心競爭力，形成獨特的優勢，回歸至「名牌大眾化，物超所值」的定位。

對於「真維斯國際」來說，本年度要做好以下幾項工作：
一、繼續保持商品開發的能量
堅持成功的路向，繼續做好「名牌大眾化，物超所值」的工作，提升市場競爭力，繼續採取「款少量深」的策略。

二、採取稍為進取的預算
由於我們的存貨處於較低水平，加上我們的方向已證實正確，所以在預算中可以略為進取，以增強復甦的力度。

三、適度增開店舖數量
我們以往關閉的店舖，是因為租金太高與銷售額不

相稱，造成店舖虧損。現在有部份業主面對現實，願意把租金降到合理水平，商場的扣點也願意降下來。因為「真維斯」的品牌在內地依然有一定的知名度，有一定的捧場客，所以，我們可以與市場上有競爭力的商場結成策略性的合作夥伴，取得優惠的扣點，從而擴展我們的銷售網。另外，在我們以前關閉了店舖的城市和地區，只要租金和扣點合理，仍然可以開設新的店舖和銷售點。

四、加大力度開發加盟業務

研究採取「聯營」方式的政策，讓加盟商能下決心開設店舖。只要讓加盟商不虧本，他們便會較願意開設店舖；另外，由於我們的商品設計與店舖裝修已經找到了方向，若能採取相關的策略，例如分區、分市承包制，相信會爭取到認同真維斯的加盟商。

總而言之，就是以效益為中心，堅持正確的商品定位，提高經營的質量和核心競爭力，形成自己的優勢，認真做好落實工作。

地產方面，在租務上繼續採取「擇優」策略，把有品牌、有發展潛力、有競爭力的商戶引進來，淘汰競爭力弱的商戶，繼續做好原有優質商戶的續租工作，對於他們的擴展要求，優先考慮和配合。

集團的首個酒店項目，將於今年下半年開幕，擁有二百八十六間房間。各有關部門和人員務必做好開幕前後的工作，以求達到良好的開端，為集團開闢一條「酒店業務」提供經驗。

中國內地房地產發展方面，繼續做好「惠州西湖站」上蓋的主體工程，完善室內設計，開始落實招租工

零售方面

國際真維斯

二零一七年業績的改善告訴了我們「名牌大眾化、物超所值」及「款少量深、薄利多銷」是最適合真維斯的經營策略。
二零一八年我們將堅定不移，謹守在這定位置上，開發更具競爭力的產品，提升顧客對品牌的認可及對產品的信心。並開發童裝市場，強化及完善貨品的組合，提高店前毛利。

面對仍然嚴峻的營商環境，自營業務將持續採取稍為進取的預算，加強對庫存的控制，維持在合理健康水平，只保留有盈利的店舖。主力發展「商場」、「超市」及「社區」店舖，與內地主要零售系統建成戰略性合作夥伴，保證店舖開發的數量與素質。

其他方面，各公司、各部門可以按照不同的環境，根據本身的情形而採取不同的策略，管理學稱之為「對症下藥」。到目前為止，依然是最實用的一種管理方法。

我們堅信，只要我們能繼續團結一致，群策群力，一切從實際出發，「謙虛、謹慎、戒驕、戒躁」，堅持「量力而為、平衡發展」的策略，培養忠於團體、努力向上的精神，實施「計劃、落實、檢討」的管理方法，事實證明，我們的事業是會不斷發展的，我們的生會不斷改善的。在工作中學會工作，在生活中學會生活，理論聯繫實踐，活在當下，這仍然是我們要堅持的大方向。

保持優點，改正缺點，改善由自己做起，改善由現在做起，這樣，自己就會不斷進步、企業就會不斷進步、社會就會不斷進步，人生的價值和意義就在其中。

改善由自己做起，改善由現在做起，這樣，自己就會不斷進步、企業就會不斷進步、社會就會不斷進步，人生的價值和意義就在其中。

零售方面

國際真維斯

二零一七年業績的改善告訴了我們「名牌大眾化、物超所值」及「款少量深、薄利多銷」是最適合真維斯的經營策略。
二零一八年我們將堅定不移，謹守在這定位置上，開發更具競爭力的產品，提升顧客對品牌的認可及對產品的信心。並開發童裝市場，強化及完善貨品的組合，提高店前毛利。

面對仍然嚴峻的營商環境，自營業務將持續採取稍為進取的預算，加強對庫存的控制，維持在合理健康水平，只保留有盈利的店舖。主力發展「商場」、「超市」及「社區」店舖，與內地主要零售系統建成戰略性合作夥伴，保證店舖開發的數量與素質。

拓新加盟商、新市場；另一方面努力改善與現有加盟商的關係，鼓勵及支援他們開新店，並協助及配合他們店前的銷售，達致雙贏，以創造更多的利潤空間。

工作流程及人員架構上仍要繼續優化，繼續嚴控各項行政及銷售費用，爭取與銷售成合理佔比。並把「核心成員」及「骨幹隊伍」組織好，提高團隊的承擔心及拼搏力，齊心協力打好今年這一場仗。

我們要保持優點，改善缺點，穩步發展，並抱著良好心態「存好心、說好話、做好事」，實事求是的為公司，為自己爭取更佳的業績。

大進真維斯
二零一七年業績大幅偏離預算，踏入二零一八年，各級管理人員都必須深刻檢討及汲取教訓，自發調動出積極務實心態，加大力度執

行總公司決策層下達的各種經營策略，積極面對問題及勇敢解決問題。二零一八年的工作依然以效益為導向，實事求是，緊記實踐是檢驗真理的唯一標準，貫徹執行下列工作目標：

(一) 大力完善實體店業務，以達致正常盈利
延續分店類管理策略，有重心地計劃、落實、檢討及促進每店銷售狀況，同時加入童裝銷售，確保原店銷售增長，並堅決關閉效益差的店舖，不能讓其成為經營包袱。

(二) 鞏固加盟業務，嚴守達標，加強推行聯營合作方式，開拓新加盟商
鞏固原有加盟商，保持市場佔有率，嚴守達標規定，加強及完善聯營合作方式，達到互利、雙贏目的，並適當開拓及培養新加盟商，壯大加盟團隊。

(三) 繼續擴展網店業務，保證銷售及毛利達標
繼續利用線下款維持網店銷售，以補充實體店銷售缺失及減輕舊貨庫存壓力，並以提升毛利率為目標，體現經營利潤效益。

(四) 完善物流運作，提升物流效益
去年物流中心運作有效地降低了營運成本，來年需在此基礎上完善倉庫各項管理，並透過自動化設備及標準化制度流程提升物流效益及服務水平。

(五) 嚴守行政費用，降低經營成本
各口岸費用支出方面以量入為出，自負盈虧為原則，不可超出預算計劃，通過開源節流，降低經營成本，達致收支平衡。

展望二零一八年，要從以往失敗中總結經驗，各主管堅守崗位，將策略落到實處，爭取有好成績。

真維斯電貿公司

在網購流量紅利逐漸消失的情況下，本年度真維斯電貿公司將在去年打下的基礎上穩健前行，並將集中力量以毛利金額增長為首要目標，在銷售、毛利及庫存周轉率三大指標上持續改進，務求完成本年度盈利目標！
以下是各項重點工作計劃：

繼續在預算、配貨、陳列、促銷四項可控工作中作出優化以提高成交率及客單價。在預算方面，除參照自身歷史數據外，將引入行業數據對品類及款式進行更準確的銷量預測，同時改進快速補貨體系，以求適時提供能迎合市場需要的商品，減少打折促銷以提升毛利。在配貨及運營方面，實施分店管理，將做好精準到每天，細分至日常活動的運營計劃，並且繼續完善當目標出現差異時的快速反應機制，以數據為基礎及時調整配貨、頁面陳列及促銷方案以追回目標。網店視覺形象及陳列方面，成立專責小組研究行業點擊率高的圖片拍攝及陳列方式，基於數據作出取捨從而提升產品展現量與點擊率以至提高整體形象。

在顧客流量成本愈來愈高的情況下，各標桿品牌均把精力投放在線上線下的渠道融合及顧客關係管理的工作上，電貿公司本年度將繼續落實與天貓簽訂的超級商家戰略合作協議以保證流量增長，並同時大力推進O2O全渠道計劃，在線上七百多萬位原有顧客及線下三百多萬貴賓卡顧客的基礎上做好社交媒體顧客關係管理(SCRM)的項目管理，藉此在微信、微博等社交平台上做好吸粉引流及社會化營銷工作，不斷拓大真維斯的顧客群並且促進顧客的重複購

在顧客流量成本愈來愈高的情況下，各標桿品牌均把精力投放在線上線下的渠道融合及顧客關係管理的工作上，電貿公司本年度將繼續落實與天貓簽訂的超級商家戰略合作協議以保證流量增長，並同時大力推進O2O全渠道計劃，在線上七百多萬位原有顧客及線下三百多萬貴賓卡顧客的基礎上做好社交媒體顧客關係管理(SCRM)的項目管理，藉此在微信、微博等社交平台上做好吸粉引流及社會化營銷工作，不斷拓大真維斯的顧客群並且促進顧客的重複購

(上接第三版)

買率。真維斯電質公司將聯手線下公司共同打造全渠道及全域營銷體系，以長遠保障真維斯品牌的市場空間，並將繼續以「保持優點、克服缺點」的旭日精神繼續改善和落實好每項工作！

澳紐「真維斯」

澳洲的整體經濟在二零一八年預計可有較佳的增長，主要由礦產出口及新投資引領。隨著一般商機改善，可望帶來較佳的就業機會，並導致一般薪金收入提高，並對消費市場提供一些支持力。

面對美國大幅度減稅，澳洲政府是否可以跟隨將對中期經濟展望有很大的影響。另中國為澳洲的最大貿易伙伴，雙方邦交上的問題也有機會對經濟造成衝擊。在時裝零售業內，估計競爭仍然劇烈並有若干品牌會較大規模關舖，市場租金有進一步下降的趨勢。我司將繼續以顧客至上的設計，加大力度推廣網上銷售的策略及提高營運效率，爭取業績進一步改善。

旭日極速

二零一八年將會是另一個經營環境艱難的年度，雖然零售市道預期逐步回穩及回升，各地產商及商場未肯減價出租商舖，惟極速因存貨過高及欠缺充足新貨等因素下，本年度仍會以減價速銷策略清理存貨及縮減成本為主，營業額及毛利將會繼續受壓，在嚴峻的環境下積極求存。

在業務方面，將集中發展香港市場，於二零一八年將陸續有店舖租約期滿，將積極與業主協商以短期租約續租，盼能保留原店舖位

置，達至節省因轉換店舖位置而產生的店舖裝修費用，及保留原店舖的顧客群，以穩定業務表現及改善店舖收支平衡。此外，於二零一七年中至年尾開設的多個臨時速銷場，於二零一八年將會緊密留意各臨時速銷場表現，致力保留優質的臨時速銷場，以加快清理過季存貨及增加現金流。

工貿方面

雖然面對多方面的壓力，管理人員以至前線員工仍會堅守崗位繼續執行清理庫存貨品，以嚴格控制成本開支及保持正現金流為主要工作目標，及以審慎保守策略為未來復甦做好基礎準備。

香港 Jeanswest

香港消費市道持續回暖，預期二零一八年的銷售表現能維持溫和的上升趨勢；惟員工薪酬和其他經營成本壓力亦在同步加大，雖然租金水平目前保持平穩，但不排除在資產價格急升之下再度將店舖租金推高。預計二零一八年將盡量保持現時的店舖網絡和業務規模，同時以提升銷售及營運效率為首要目標，將整體業務提升至可持續發展狀態。

旭日創業投資

預料環球經濟政治格局在二零一八年維持多變及不穩定，中東各國地緣政治複雜多變，人民幣走強，資產價格增速遠高於實體經濟上升，均影響著海外加盟商的發展取態；在假設二零一八年沒有出現突發性的「黑天鵝」事件，相信各主要加盟商的業務能保持健康的發展趨勢。東南亞地區的購物模式正急速由百貨公司轉移至購物商場和網上購物，這情況正嚴重影響到東南亞地區幾個本來經營百貨公司的加盟商的業務；本部會密切留

意監察並協助各加盟商應對其業務狀況，在適當時候亦會物色其他替代合作商。

力佳洋行

種種跡象表明，二零一八年業界形勢並不見得會有好轉，甚至可能會出現價格競爭日趨殘酷、買家更加挑剔的局面。與此同時，供貨端亦將會因環保政策收緊和勞工要求提高而繼續面對挑戰，這或多或少會令我們在成本控制甚至品質標準維護方面的難度增加。在此條件下，力佳作為採購代理人的處境，有如前狼後虎，唯有起而求變，以在這夾縫中立於不敗之地。

永佳設計中心

預計二零一八年本司就Costco Kirkland Signature男裝及女裝業務之銷售及毛利率均會稍降，主要原因在是採取了更具競爭力之價格以維持現有之業務。另外，我司繼續為Costco提供自家Minerals品牌之產品，並已取得成功二零一八年春季新的訂單，現正開發二零一九年新的Minerals產品，Costco亦已邀請本司競投二零一九年Kirkland Signature Polo的新訂單。

美國紐約及西雅圖

預計今年美國經濟仍會繼續溫和增長，而且隨着稅改方案正式通過，美國房地產租務市場將會受惠於企業所得稅降低。位於紐約曼克頓之505 Park Avenue商廈，現時出租率為百分之八十八，我會積極推廣租務以提升大廈之出租率至高於市場水平，同時大廈亦會進行多項翻新工程，使其保持競爭力。

中國內地及香港

展望二零一八年，本港地產市場仍須緊守鞏固。去年縱使全球政治氣氛動盪、美元加息、香港政府繼續實施「辣招」，但最終股樓大旺，本地金融、零售及旅遊等各支柱產業重回升軌，加上粵港澳大灣區生活圈逐步形成，為香港注入更多新動

地產方面

力及機遇，故不少經濟分析師對二零一八年表現持續樂觀，相信經濟將繼續平穩增長。預期集團的收租物業，特別是「北京道一號」及「一號九龍」的租務，可維持平穩發展。地產部將會繼續致力優化租務，進一步改善大廈形象及提升租金收入。「北京道一號」的名店將出現大革新，隨着世界頂級珠寶品牌「卡地亞」擴充店舖，其全新的、亞洲最大的旗艦店將於二零一八年第三季開業；與此同時，美國第一珠寶品牌「Tiffany」亦將緊接於二零一八年第三季進駐「北京道一號」，開始建設其美國以外最大的旗艦店，預計二零一九年開業。另外「Dior」及「Zegna」亦會按計劃進行大裝修，以全新面貌與「卡地亞」及「Tiffany」鼎足而立，「北京道一號」的地舖將有一番全新氣象，繼續矗立於「北京道」與「廣東道」交界的這個黃金購物聚焦地段。「瑞銀集團」除會繼續於「北京道一號」擴充業務外，亦將於二零一八年中續約租用「北京道一號」外牆——全港最昂貴的戶外廣告位，其租金繼續是香港之冠。此外，大廈內部設計亦會逐步翻新改善，首先是寫字樓層電梯內部將全面更新，並由大廈原建築師、現時國內外知名的嚴迅奇先生負責設計，務求「北京道一號」傑出的設計得以延續。香港地產發展方面，巧明街酒店項目預計於二零一八年下半年開始營運，隨著香港的旅遊業逐漸復甦，加上東九龍商業區發展漸趨成熟，相信必定會成為東九龍其中一間最有特色及代表性的酒店。國內地產發展方面，惠

前的業務運作需求，並為未來的發展儲備人才。毫無疑問，於力佳而言，二零一八年將會是非常關鍵的一年，其得失將會對未來產生深遠影響。謹寄望公司各職級同事繼續緊守崗位、同心協力、積極進取，令二零一八年成為力佳在新節點上能真正發揮承前啟後作用的一年。

永佳設計中心

預計二零一八年本司就Costco Kirkland Signature男裝及女裝業務之銷售及毛利率均會稍降，主要原因在是採取了更具競爭力之價格以維持現有之業務。另外，我司繼續為Costco提供自家Minerals品牌之產品，並已取得成功二零一八年春季新的訂單，現正開發二零一九年新的Minerals產品，Costco亦已邀請本司競投二零一九年Kirkland Signature Polo的新訂單。

美國紐約及西雅圖

預計今年美國經濟仍會繼續溫和增長，而且隨着稅改方案正式通過，美國房地產租務市場將會受惠於企業所得稅降低。位於紐約曼克頓之505 Park Avenue商廈，現時出租率為百分之八十八，我會積極推廣租務以提升大廈之出租率至高於市場水平，同時大廈亦會進行多項翻新工程，使其保持競爭力。

中國內地及香港

展望二零一八年，本港地產市場仍須緊守鞏固。去年縱使全球政治氣氛動盪、美元加息、香港政府繼續實施「辣招」，但最終股樓大旺，本地金融、零售及旅遊等各支柱產業重回升軌，加上粵港澳大灣區生活圈逐步形成，為香港注入更多新動

地產方面

力及機遇，故不少經濟分析師對二零一八年表現持續樂觀，相信經濟將繼續平穩增長。預期集團的收租物業，特別是「北京道一號」及「一號九龍」的租務，可維持平穩發展。地產部將會繼續致力優化租務，進一步改善大廈形象及提升租金收入。「北京道一號」的名店將出現大革新，隨着世界頂級珠寶品牌「卡地亞」擴充店舖，其全新的、亞洲最大的旗艦店將於二零一八年第三季開業；與此同時，美國第一珠寶品牌「Tiffany」亦將緊接於二零一八年第三季進駐「北京道一號」，開始建設其美國以外最大的旗艦店，預計二零一九年開業。另外「Dior」及「Zegna」亦會按計劃進行大裝修，以全新面貌與「卡地亞」及「Tiffany」鼎足而立，「北京道一號」的地舖將有一番全新氣象，繼續矗立於「北京道」與「廣東道」交界的這個黃金購物聚焦地段。「瑞銀集團」除會繼續於「北京道一號」擴充業務外，亦將於二零一八年中續約租用「北京道一號」外牆——全港最昂貴的戶外廣告位，其租金繼續是香港之冠。此外，大廈內部設計亦會逐步翻新改善，首先是寫字樓層電梯內部將全面更新，並由大廈原建築師、現時國內外知名的嚴迅奇先生負責設計，務求「北京道一號」傑出的設計得以延續。香港地產發展方面，巧明街酒店項目預計於二零一八年下半年開始營運，隨著香港的旅遊業逐漸復甦，加上東九龍商業區發展漸趨成熟，相信必定會成為東九龍其中一間最有特色及代表性的酒店。國內地產發展方面，惠

州西湖站上蓋項目，已順利完成基坑開挖工程及開始建造地庫主體石屎結構，二零一八年中將完成至地面；現正繼續完善商場外觀、幕牆立面、戶外景觀綠化及室內裝修的設計與招標工作，並積極推廣商舖招租，優化業態組合，結合創新思維，塑造本項目成為惠州文化、旅遊及商業發展的新地標。慈善公益方面，集團今年繼續捐助重點寺廟建設。計劃本年度之重點項目包括：江西楊岐普通寺大講堂及素菜館工程；天津北少林寺四座偏殿及廣場道路工程。山西太原大乘寺圖書館和法堂工程將於本年三月份擇日動工。籌建項目包括：江西曹山寶積寺水電改造及裝修工程。廈門佛心寺天王殿改造及裝修工程。另外，集團捐助故宮最大佛堂——雨花閣研究性修繕項目已於去年正式啟動，預計二零二零年全部完成。

美國紐約及西雅圖

預計今年美國經濟仍會繼續溫和增長，而且隨着稅改方案正式通過，美國房地產租務市場將會受惠於企業所得稅降低。位於紐約曼克頓之505 Park Avenue商廈，現時出租率為百分之八十八，我會積極推廣租務以提升大廈之出租率至高於市場水平，同時大廈亦會進行多項翻新工程，使其保持競爭力。

中國內地及香港

展望二零一八年，本港地產市場仍須緊守鞏固。去年縱使全球政治氣氛動盪、美元加息、香港政府繼續實施「辣招」，但最終股樓大旺，本地金融、零售及旅遊等各支柱產業重回升軌，加上粵港澳大灣區生活圈逐步形成，為香港注入更多新動

地產方面

力及機遇，故不少經濟分析師對二零一八年表現持續樂觀，相信經濟將繼續平穩增長。預期集團的收租物業，特別是「北京道一號」及「一號九龍」的租務，可維持平穩發展。地產部將會繼續致力優化租務，進一步改善大廈形象及提升租金收入。「北京道一號」的名店將出現大革新，隨着世界頂級珠寶品牌「卡地亞」擴充店舖，其全新的、亞洲最大的旗艦店將於二零一八年第三季開業；與此同時，美國第一珠寶品牌「Tiffany」亦將緊接於二零一八年第三季進駐「北京道一號」，開始建設其美國以外最大的旗艦店，預計二零一九年開業。另外「Dior」及「Zegna」亦會按計劃進行大裝修，以全新面貌與「卡地亞」及「Tiffany」鼎足而立，「北京道一號」的地舖將有一番全新氣象，繼續矗立於「北京道」與「廣東道」交界的這個黃金購物聚焦地段。「瑞銀集團」除會繼續於「北京道一號」擴充業務外，亦將於二零一八年中續約租用「北京道一號」外牆——全港最昂貴的戶外廣告位，其租金繼續是香港之冠。此外，大廈內部設計亦會逐步翻新改善，首先是寫字樓層電梯內部將全面更新，並由大廈原建築師、現時國內外知名的嚴迅奇先生負責設計，務求「北京道一號」傑出的設計得以延續。香港地產發展方面，巧明街酒店項目預計於二零一八年下半年開始營運，隨著香港的旅遊業逐漸復甦，加上東九龍商業區發展漸趨成熟，相信必定會成為東九龍其中一間最有特色及代表性的酒店。國內地產發展方面，惠

(下轉第五版)

(上接第四版)

當高，競爭十分激烈，故我
司本年度的重點工作是積極
尋找更多新租戶及落實餘下
租客之續租，亦繼續嚴控支
出。

住宅方面，我司會繼續保
持高出租率並適當提升租金。
今年有三個物業按揭借
貸到期，我司會爭取以較理
想條款續借。

加拿大

預計今年加拿大經濟會
保持溫和增長，匯展商場剛
落實出租約五千呎給一間北
美大型連鎖店，出租率因此
回升至百分之九十六。我司
本年會繼續加強商場之管
理，改善物業的外觀，使商
場繼續為集團帶來穩定之回
報。

輝年

達拉斯方面，由於過去
數年達拉斯就業及經濟表現
強勢，與其他美國城市比
較，發展較平均及多元化，
故達拉斯並未受到因油價滑
落而影響經濟發展的衝擊。
展望未來，由於達拉斯現為
美國城市中柏文數量增幅最
高之十個城市之一，故達拉
斯柏文將出現供過於求之
情況，入住率預期將下降。在
租務市場競爭趨升下，我
司除了沿用過往成功策略外，
亦會不斷與時並進，切合市
場租務需求。由於達拉斯連
續好幾年租務成績亮麗，交
出好業績同時亦增加稅務支
出，故此來年我將積極尋
求資金出路，一來可減少稅
務負擔，二來現有物業亦可
藉新換舊，良驅劣，去蕪存
菁，自我優化。

新加坡方面，在樓宇供
應量增加、政府收緊前往新
加坡工作簽證及各項壓抑樓
市措施下，新加坡租務市場
直接受到衝擊。為了保持穩
定性收入，我除了積極保
留租客外，亦計劃在本年優
化自營物業包括重油奇士花
園外牆及翻新屋苑內設備，
致力保持屋苑環境質素，爭
取滿意回報。

金融投資方面

中國內地方面，華北倉
建設將於二零一八年三月動
工，並於七月交付使用，而
華南倉亦可望於本年內落
實。另管理方面，輝年堅持
減成本、增效益信念下，今
年會繼續傾力維持舊價，提
供優質的管理服務。租務方
面，輝年亦會替中國總部大
樓及大進廠速配新租客，致
力維持高入住率，以維持集
團租入。

金融業務方面，中國、
香港及美國股票市場過去一
年表現強勁，短期內市場可
能受到投資者的獲利回吐，
以及中國政府可能再次以去
槓桿化措施來控制債務水
平，導致二零一八年首幾個
月的增長勢頭放緩。展望二
零一八年，相信港股將繼續
受到中國企業二零一八年
中期盈利增長、中國股市回
歸與發達市場相比的合理估
值，以及北水持續流入港股
市場等因素所支持。惟國際
政治局勢動盪不安、美國金
融政策搖擺不定，亦可能出
現下行風險。我將繼續保
持謹慎的投資策略及穩健的
投資組合，以期再次取得預
算成績。

兩化融合、標準化和自
動化方面，二零一七年已按
計劃完成「梳理公司架構、
組別職能、業務流程、開發
及優化部份業務配套的電腦
系統」工作，二零一八年將
在此基礎上，繼續以「提高
公司流程標準化和自動化水
平」為理念，落實建立適
用於國內、香港和海外住
宅、辦公樓的「物業管理系
統」，系統覆蓋物業管理
(購買、工程)、租務管理
(租賃、設備、財務)，實
現總辦地產組內部各組別之
間大部份數據流轉自動化，
充分發揮電腦系統的協同效
益，期望達至外行行業標
準，從而提升工作效率及整
體管理水平。

因今年環球經濟前景秀
麗，故大多數投資者對股市
均持樂觀態度，以現水平計
算，港股及美股市盈率只是
十二點四五倍及十八點五三
倍，故證券分析師均認為仍
有百分之十至百分之十五的
上升空間。但在現階段始高
追入市，值博率不高，更有
違集團審慎投資的策略。雖
然今年世界宏觀經濟估計不
大可能出現系統性的危機，
但在市場氣氛極度樂觀的情
況下，個別地緣性政治事
件，亦足以使金融市場出現
大波動。故必須耐心等待大
市出現回調時才能入市。

今年美元會加息三至四
次，市場均認為持續多年的
債券牛市會結束。中國的銀
根亦預期會趨緊，估計內房
會多來香港發行債券，其孳
息率應會有所調升。屆時可
積極考慮。因國會已落實減
稅方案，美國企業積存多年
在海外的鉅額盈利，將會回
流美國，故去年人民幣匯價
的升勢估計未能持續，但只
要存款利息仍企於去年或
以上水平，即可支撐其匯價
不墜，可是人民幣與美元的
息差將會收窄，不利套息投
資。

除此之外，本集團已訂立
了二零一八年十大優先處理和
發展的工作目標，各公司、各
部門可以根據本身的條件，分
析所處的時勢，參考集團的大
方向而訂立本身的工作目標和
計劃。

除全之外，本集團已訂立
了二零一八年十大優先處理和
發展的工作目標，各公司、各
部門可以根據本身的條件，分
析所處的時勢，參考集團的大
方向而訂立本身的工作目標和
計劃。

除全之外，本集團已訂立
了二零一八年十大優先處理和
發展的工作目標，各公司、各
部門可以根據本身的條件，分
析所處的時勢，參考集團的大
方向而訂立本身的工作目標和
計劃。

學習的心態 無關年齡

楊新明師傅，今年
58歲，是真維斯京津口
岸的一位普通老電工，
數十年如一日的堅持與付出，2017年他以華北電力大
學應屆畢業生，圓滿地獲得大學頒發學士學位證書。

1959年出生的楊師傅，在1984年高中畢業之後，
就參加了工作。那一個想要走進大學校園讀書的夢
想，楊師傅從未放棄過。三十多年來，楊師傅從來都
是書本不離身，工作之餘總會抽時間翻閱書籍。下班

回到家，總是在夜深人
靜的時候靜下心來讀
書。隨著年歲增大，楊
師傅的家人都反對他深夜讀書，但楊師傅每次都是笑
笑說：「習慣了」。

五年前，胸有成竹的楊師傅，正式報名參加了全
國統一高考考試。厚積而薄發，他一舉通過考試，成
功考入了華北電力大學電器工程系。

圓夢進入大學校園後，楊師傅更加堅持自己的學
習習慣。利用週末的時間，以平均每科80分的優異
成績為自己的大學生涯畫上一個圓夢的句號。學無止
境，楊師傅還表示，隨著學習的深入，他反而覺得自
己想要研究的問題更多了，下一步更要參加研究生的
考試，繼續完善和加強自身的知識儲備。

學習是一種態度，無關年齡；堅持是一種力量，超
越時間；拼搏是一種精神，永不退縮。一如我們的旭日
精神，希望我們每個員工都力求上進，與企業共同進
步，提升自己，以更好地服務自己的工作崗位。任智婷

宗性大和尚於2017年6月份來到集團中國總部為我們
進行一場關於「拓展生命厚度」的講座。如何理解生命的
厚度？宗性大和尚告訴我們從三個方面來理解：第一、生
命，是物質的層面，對應生存；第二、慧命，是精神的層
面，對應內求（內求智慧）。做自己的主人，遵循自己的內
心，不被外物牽制，我心安然；第三、使命，是靈魂的層
面，對應社會責任，從奉獻中來。例如我們集團的楊勳先
生，在做企業的同時，不忘回饋社會，挑起對社會的責任。
這讓我聯想到質量公式：質量=密度×體積（長×寬×
高）。密度指物質每單位體積內的質量，一般是恒定的。
質量與體積的三個要素：長、寬、高關係密切，只要每個
要素或其中一個要素延長或擴大一點，體積就會出現增量變化。

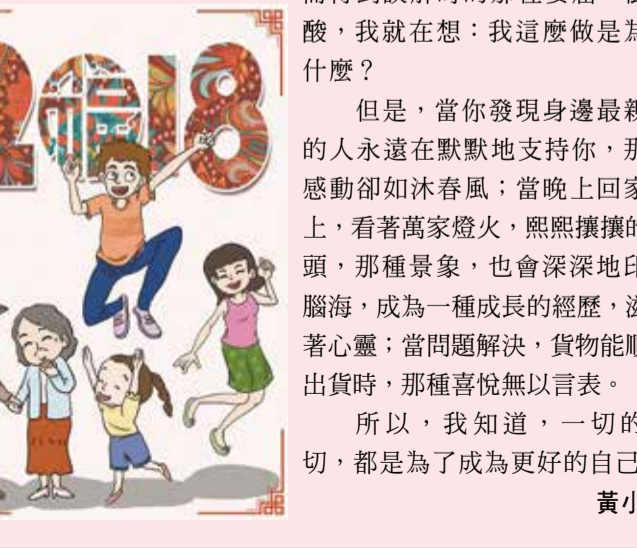
拓展生命的厚度，就猶如拓展生命的「長度」、「寬度」和
「高度」。具體到日常生活，比如一天24小時：8小時工作，8小
時睡覺，另外這8小時是選擇打麻將，是追肥皂泡電視劇，還是用
來跑步或閱讀？凡是能強壯身體，開闊視野，提升能力的
所有行為均被視為可拓展生命厚度的正能量。將此質量公
式類比生命，不一定完全正確，但可以幫助我們理解生命
的質量。

踏實耕耘好每一個今天，讓生命變得更加有厚度，有意義！
明小花

轉眼2018年已到，而我過了三十而立的年
紀，到了上有老，下有小的階段，時間不但讓
我收穫了魚尾紋，同時也賦予對工作及生活多
了一份從容淡定。時間對於每一
個人都是公平的，不分階層，不
分貧窮。

每當早上7點前堅持練習英
語，然後負責準備小孩的起床、
上學，然後我才去上班，這樣生
活每天都在重覆，有時我會想：
每天這樣的堅持是為了什麼？

每當加完班回家，騎著電動
車，特別是大冬天的晚上，從江
北到水口，那種冷，恨不得裡裡
外外包上三層。每當這個時候，
我就在想：這麼拼是為了什麼？
每當公司出貨時候，對於供



應商的貨不能準時到達物流倉，被船務部門反
複追問，然後我再與工廠聯繫確認，再與船務
部門溝通，反複好幾次回來，當你耐心去解釋
而得到誤解時的那種委屈，很心
酸，我就在想：我這麼做是為了
什麼？

但是，當你發現身邊最親近
的人永遠在默默地支持你，那種
感動卻如沐春風；當晚上回家路
上，看著萬家燈火，熙熙攘攘的街
頭，那種景象，也會深深地印在
腦海，成為一種成長的經歷，滋潤
著心靈；當問題解決，貨物能順利
出貨時，那種喜悅無以言表。

所以，我知道，一切的一
切，都是為了成為更好的自己。
黃小麗

古剎參學

雪竇寺及普壽寺法師參訪南華寺、雲門寺

1月13至14日，寧波雪竇寺及五台山普壽寺法師一行20餘人，在旭日惠州行政管理辦公室工作人員的帶領下，前往嶺南名剎——南華寺及雲門寺參學。

此次參學為期兩天，1月13日，參學團一行人先行參觀了雲門寺，詳細參觀了釋迦塔、虛雲長老及佛源老和尚紀念堂，對釋迦塔的精美建築、裝飾表示讚嘆。參觀期間有幸得方丈明向大和尚開示及座談，明向大和尚對旭日集團為寺廟建設的大力支持表示由衷的感謝，並委託旭日工作人員向兩位楊先生帶去問候。

1月14日，參訪團一行參觀了南華寺。適逢南華寺當家法師法祇法師開講「《六祖壇經》

之懺悔品」，一行人結下法緣，均表示講課內容深入淺出，十分受用。南華寺方丈傅正大和尚也抽空與參學團一行人見面。隨後在法祇法師的帶領下，禮覽了古剎諸勝跡，並參拜了惠能祖師真身像。

此行眾法師均讚嘆古剎今輝，宗風蔚然，並表示此次參學殊勝圓滿，受益良多，對楊勳先生的悉心安排深表感謝。

惠州公關部



參學的法師們及信眾在南華寺合影

學習「旭日精神」 做品行優秀學生

1月15日下午，仲愷中學2017年度美德少年「旭日獎」頒獎大會在該學校露天舞台舉行，仲愷中學黨支部書記、副校長鄭子平等學校領導，以及旭日集團代表張就進、楊玉懷、余雪梅、嚴佩馨、方文良出席頒獎大會，並為250名獲獎學生進行頒獎。該校高中部全體師生共3,200多人參加了頒獎大會。

今年是仲愷中學「旭日獎」頒發項目的第14年，為感謝旭日集團及楊釗先生的善舉，仲愷中學特別向楊釗先生贈予「不忘初心 造福桑梓」榮譽牌匾。張就進代表集團發表講話，他希望同學們牢記楊釗先生的教誨，人生要有兩存摺，一是金錢存摺，另一個精神存摺，要積德行善，做到「一心三肯」，「三好三善行」，做品行優秀的學生。而同時身為仲愷中學老校長的方文良表示，仲愷中學以中國民主主義革命先驅廖仲愷的名字命名，「旭日精神」和「仲愷精神」是一脈

相承的，需要師生們不斷傳承和發揚。

2017年，仲愷中學榮獲2017年度惠州市高中教學成果獎一等獎；仲愷中學女子足球隊奪得2017年廣東省「省長杯」青少年足球聯賽高中女子組冠軍。「旭日獎」頒獎活動尾聲，出席頒獎大會的領導嘉賓，與仲愷中學女子足球隊教練及隊員們一起合影留念。

特約通訊員



鄭子平副校長代表仲愷中學向楊釗先生致送榮譽牌匾，楊玉懷小姐代表接受

前不久，一段發生在河北唐山市的視頻在網絡引起了不小的騷動。事件因為地方政府取消了部分路橋收費站，而這些原收費站的工作人員，在拿到符合《勞動法》的合理經濟補償後，要求政府解決其工作，其中有位姐姐振振有詞：「我今年36了，我的青春都交給收費站了，我現在啥也不會，也沒人喜歡我們，我也學不了什麼東西了……」

聽來或許有些瞠目結舌！對她，我們只能哀其不幸、怒其不爭。我們可以看到，在多少高薪、高學歷、高技能的職場，在這個年齡階段，同樣會遭遇工作危機，穩穩的收入斷了，銀行的借貸、生活還要繼續，而挑戰新的崗位又困難重重，這也不禁讓我聯想到了去年12月中興跳樓的某員工，「中年危機」也再次刷新了公眾對職業生命的認知。

「事少、錢多、離家近」這或許正是不少人的追求，但是這不叫穩定，這叫偷懶，叫一成不變的混日子，是蹉跎青春。呆在舒適區也沒什麼不對，但是我們處於一個可怕的、變化最快的時代。所以我們要不一樣！傳統經濟向互聯網經濟轉型，互聯網改變了人們各種生活習慣，這是一個對年輕人非常友好的時代，同時，這是一個對老年人和中年人非常殘酷的時代，往往精力、體力大不如前，經驗落後，知識更新速度跟不上年輕人，各種危機、現實的碾壓也隨之而來。所以，我們必須要不一樣！

在這樣的時代，沒有人可以說自己學不會了，可以不學習，不學習的唯一結果就是被其他人拋棄。

真正的「安逸」是未雨綢繆，珍惜和抓住一切可以學習的機會，使自己不斷進步，加速成長。請記住：這個時代，或許工作會背叛你、行業會背叛你，但你的認知和能力卻不會背叛你。機會總是留給有準備的人，所以我會對收費站大姐說：我們不一樣。

經理會公共推廣組

我們不一樣

雲居山請茶側記 (五)

（上接第三九四期第六版信仰園地）說到明月湖，吟詠之詩文亦頗豐。我認為陳忠寫的兩句特別有味：「山涵湖水水涵天，別有乾坤在嶺顛。」因為它不但真實地寫出了蓮花城之美，而且還反映了華嚴境界：因陀羅網，相互包容，小大無礙，自他不二。望著那明澄如鏡的湖水，我似乎看到了先哲們蕩舟飲茶，聽到了他們說禪論道：出了趙州關，回過頭來，關門兩側的對聯赫然在目：到這裡不許你七顛八倒，過此門莫管他五眼六通。對照丈室門外的對聯，倒可使人略略瞭解一下宗門的旨趣：誰云有道有禪，任汝雨寶彌空，總是鬼家活計；這裡無棒無喝，不妨拈草作藥，坐令天下太平。這真是趙州和尚「吃茶去」公案的絕妙註腳！

出趙州關右行不遠便到了塔院。我和明樹師隨師父踏上平台，向虛雲老和尚舍利塔頂禮三拜、繞塔三匝。面塔如對聖顏，我不禁熱淚盈眶。我們拋家舍業、含辛茹苦地修行究竟為了什麼？為開悟？開了悟又為什麼？為出三界？為了生死？

摘自柏林禪寺網站之生活禪語
（未完待續）作者：明證

服裝學院簡訊

校信通

院辦

十二月二十六日至二十七日，高校畢業就業協會校企合作服裝委員會年會在廣州舉行，學院領導老師參加本次會議。會議對智能製造、人才培養等進行溝通和探討。

一月九日，服裝學院狄劍鋒教授、楊雪梅教授及徐麗麗老師赴深圳格林兄弟科技有限公司參觀交流。楊雪梅教授親自體驗了該公司試衣系統，狄劍鋒教授親自體驗該公司VR服裝虛擬博物館。雙方對3D技術、VR技術等在服裝專業的教學、展示等方面應用進行研討。

一月十六日，服裝學院召開二零一七年度黨員領導幹部民主生活會。服裝學院領導班子成員、服裝學院黨總支委員及各系主任參加了會議，狄劍鋒教授也列席會議。

一月十九日，旭日廣東服裝學院設計系教師赴深圳龍華新區觀摩了第三屆中國（深圳）國際時裝節開幕式及時裝節活動。師生們觀摩了第二屆中國大學生服裝模特大賽總決賽等，不僅開拓眼界，對流行趨勢和時尚科技也有更多認識。

新經濟的邏輯

力量創造活
力能力的論
述值得再思
考。所以說這是一本非常啟迪人思考的一本書，同時，這也是一本創新的書，引人入勝在於作者梅森毫無畏懼地挑戰起唯一正宗的後趨勢——後資本主義。我們周圍屢遭全球化資本主義僵局的噩兆，這也許使想像一個可行的另一種選擇比以往更難。我們如何應付這種令人沮喪的困境？此書讀起來令人無法釋手，可能完全重塑人們所熟知的關於工作、生產和價值等的概念，可以說，這是一本既有遠見又劃時代的作品。

惠州人力資源培訓部

《新經濟的邏輯》是2017年出版的一本充滿正能量的新書，受眾多讀者追捧。作者保羅·梅森通過回顧資本主義過去200多年裡經歷過的數次經濟周期，並全面地分析了當前經濟運行軌跡、市場定位等領域出現的種種新變化，指出信息技術革命將完全重塑我們關於工作、生產和價值，並改變當前基於市場和經濟激勵的經濟形態。從書中所述經濟週期視角來通讀全書，一定會忍不住問下一個「被拖入全球市場」的會是哪個國家？作者認為，伴隨金融危機和人口結構帶來的長期停滯問題，信息技術已經剝奪了市場

壹書 每月

POSTCAPITALISM
新經濟的邏輯
個人、企業和國家
如何應對未來
A Guide to the Future

真維斯官方微信公眾平台全面整合升級

為做好真維斯品牌宣傳工作，更好地集中管理、運營真維斯官方微信平台，2017年12月18日，將原下設兩個微信平台：「真維斯品牌公眾號」、「真維斯VIP公眾號」進行整合，集中合併為一個官方微信平台，正式更名為：「真維斯官方」，合併後現有粉絲45萬人。微信平台作為我司品牌傳播的重要途徑之一，推送內容結合每期重點產品、迪士尼合作款及品種單品，通過漫畫、動圖、海報、H5、短視頻、街拍等新穎形式展開，平均每篇點擊量超過1萬人次，目前頭條推文獲得了超過5萬人次的關注。

同步，真維斯新浪微博也仍將繼續作為我司相關品牌資訊發佈的重要平台，現有粉絲135萬人，除了在微博日常運營內容的基礎上，從2016年起，還為真維斯的真愛粉們開設了一欄固定板塊——「真維斯爸爸講堂」，以短視頻的模式，展示出真維斯董事長楊勳部分經典語錄及採訪楊勳先生圍繞當下熱點、創業與守業，管理與創新，年輕人生活態度等粉絲們感興趣的話題，與大家分享他的見解與看法，獲得了粉絲們的熱烈關注與喜愛。

歡迎關注真維斯官方「雙微」平台，更多新功能及欄目即將上線，敬請期待！真維斯兩司推廣部



真維斯「惠州學院示範性實踐教學基地」揭牌

1月5日，真維斯服飾（中國）有限公司舉行「廣東省大學生實踐教學基地」、「惠州學院示範性實踐教學基地」揭牌儀式。惠州學院副校長劉國棟，惠州學院旭日廣東服裝學院執行院長劉小紅等領導，以及真維斯國際（香港）有限公司董事兼副總經理劉偉文，真維斯電貿分公司業務運營總監葉樹城，旭日企業有限公司（惠州）行政管理辦公室助理總監單陳、人力資源培訓部高級經理張彤文等參加了揭牌儀式。

揭牌儀式上，劉國棟副校長介紹了學校在人才培養、實踐教學、大學生創新創業教育等方面的政策、措施和成果，指出惠州學院更加重視創新型、應用型人才

的培養，更加注重實踐教學在提升應用型人才綜合能力培養中的地位和作用；相信通過此次揭牌，雙方將進一步深化合作，實現互惠共贏。

劉偉文先生表示，公司將積極配合惠州學院選派實踐經驗豐富的專業技術人員指導學生實踐活動，努力建設好示範性實踐教學基地，共同培養專業能力強、社會認可度高、職業素質過硬的應用型人才。惠州人力資源培訓部



劉國棟副校長(右三)、劉偉文先生等領導嘉賓一行參加揭牌儀式



除了款式以外，顏色方面也特別講究。小朋友對顏色有著原始的敏感和獨特的喜好。高亮度、高純度的顏色最適合運用在童裝，粉色、黃色、湖綠色穿在小女孩身上都會顯得非常活潑亮麗。即使是黑藍色或者灰色的衣服，通過設計師的創作，不同手法的演繹，以及明亮的色彩運用在服裝印花上，童趣無限，為短暫的旅行，增添一道更美的風景。

商品開發部



美食樂園

春意盎然的季節最適合小朋友去春遊，帶上他們喜愛的美食在飛馳的車上，伴隨著小朋友們的歡聲笑語，開始踏上春遊之旅。
童裝是沒有固定格式的，過份的程式化會顯得呆板，沒有生氣，變化太多又顯得雜亂，唯一的宗旨是舒適保暖。帥氣的背心外套內搭一件條紋T恤，配上舒適的運動褲，對小男孩遊戲活動都非常方便，且有利於身體發育。以T恤

北京科技大學「勵志」學員到訪旭日集團

真維斯多年來一直支持北京科技大學「勵志」計劃，該校今年也借寒假的機會，安排學員到訪集團香港總部進行參觀學習。

1月27日，在校團委副書記陳凱的帶領下，一行20多人到真維斯母公司旭日集團香港總部「一號九龍」參觀。當日，大進投資有限公司董事兼副總經理李仲安與團員作深度交流，介紹了旭日文化和集團發展歷程，探討真維斯如何在產品和銷售渠道方面作出創新。旭日企業總經理辦公室高級經理吳國鋒帶領團員參觀集團總部工作間。學員均對集團的發展方向及管理大感興趣，踴躍提問和交流。

特約通訊員



李仲安先生(左七)及吳國鋒先生(左六)與訪問團成員合影留念

真維斯 簡訊

▲「第27屆中國真維斯杯休閒裝設計大賽」主題徵集活動已於1月上旬全線開展，本屆主題突破常規思維模式，以關鍵詞年代感、科技、夢想為核心，發掘年輕的設計力量。繼續加強大賽的互動性和參與度，本次徵集活動將採用網絡投票的方式選出40個入圍主題，再綜合所得票數和專家組意見，評選出金獎主題和優秀主題，並向主題提供者送出豐富獎品。真維斯兩司推廣部

▲「感恩有你，一路相伴」為了回饋廣大會員一直以來對真維斯的支持與信賴，1月12日至1月18日，真維斯推出VIP感謝周活動！真維斯尊尚卡會員凡購現貨貨品即可享受8折優惠、普通卡85折，臨時卡9折！此次活動，兩司VIP卡消費金額達737萬元人民幣，佔店鋪總銷售27%。感謝周活動對店鋪總銷售起到了良好的帶動作用！真維斯兩司推廣部

真維斯快訊

新年是一個全新的起點，每個人都應該會有一種期盼，明天會更精彩！明天的真維斯真的更精彩！
真維斯男裝羽絨以休閒純色羽絨為主，色彩主要是黑灰白，設計元素主要體現在面料紋路上；同時也運用了拼接元素，印字元素等。不同的面料拼接讓產品更富質感，連帽設計時尚實用。無縫羽絨依然大熱，在設計上採用立體剪裁與修身版型，簡潔百搭的款式，搭配溫暖的色調，讓你在這個寒冷冬日展現個人魅力。

商品開發部

刻，激情澎湃，搖響春天歡欣的風鈴。
時尚羽絨外套是冬季保暖必備的大熱實用單品。女裝主打長身羽絨外套，除提升面料柔軟性，加入修腰剪裁、立體領型、豐隆毛邊、印字、織帶元素等時尚元素令款式更具時尚感。
充滿氣質的長身羽絨外套幹練有氣場，完美的分割線修飾女性體形輪廓，彰顯大牌風範；合體的剪裁設計，配以中長款的版型，更能抵擋寒風的侵襲，給你增添溫暖的穿著感受。



新春時尚羽絨

走進新年，青春的華采正張揚，著生命中最美的一

楊勳先生與六大商會首長拜會廣東省領導

1月4日，香港六大商會包括香港中華總商會、香港工業總會、香港中華廠商聯合會、香港總商會、香港中華出入口商會及香港中國企業協會首長，合組訪問團赴廣州，拜訪中共中央政治局委員、廣東省委書記李希，以及省長馬興瑞，就加強粵港澳大灣區建設和深化粵港合作交流。集團副董事長兼總經理楊勳以香港工業總會珠三角工業協會副主席身份參與了交流。

李希書記表示，今年是改革開放40周年，廣東正落實十九大精神和習近平總書記對廣東的重要指示批示精神，加快構建開放型經濟新體制，推進粵港澳大灣區建設，開創廣東改革發展新局。他指，香港六大商會一直積極參與推動香港工商界來粵投資興業，為促進粵港交流合作發揮了重要作用。他希望雙方抓住粵港澳大灣區建設的機遇，加強對接、深化合作，為兩地企業營造更

好的發展環境，為民眾帶來更多福祉。

六大商會首長分別就「一小時優質生活圈」、粵港澳大灣區建設與國家「一帶一路」相連、大灣區驗證、知識產權、稅務、金融、科技、企業升級轉型及人才流動等方面提出建議。

出席會見的尚包括廣東省委常委、省委秘書長江凌，廣東省政府秘書長李鋒，廣東省港澳辦主任廖京山，廣東省發改委主任何寧卡，廣東省經濟和信息化委員會主任涂高坤，廣東省商務廳廳長鄭建榮，廣東省委統戰部副部長李煥春。

特約通訊員



楊勳先生(後排左二)與六大商會首長拜會李希書記(前排左六)、馬興瑞省長(前排左四)和其他廣東省領導。

楊釗先生出席亞洲電視數碼媒體啟播典禮

於1950年代成立的亞洲電視，曾於2016年停播，當時令眾多香港市民大感惋惜。而隨著網絡年代的演進，並獲得香港惠州社團聯合總會常務副主席鄧俊杰注資，亞洲電視以數碼媒體形式「復活」，於1月29日舉行了「亞洲電視數碼媒體啟播典禮」。典禮雲集1,000多名不同年代的廣播娛樂界人士一同慶祝，堪稱香港廣播業一大盛事。集團董事長、惠州社團主席楊釗以及多位惠州社團首長出席了啟播典禮。

啟播典禮以大型歌舞和煙花展開序幕，主持人請在場的知名人士發言祝賀重新啟航的亞洲電視。楊釗先生送上誠意的祝願，恭賀亞洲電視鴻圖大展、如意吉祥！

目不暇給的節目一浪接一浪，表演嘉賓更是鑽石級陣容，包括林子祥、任賢齊、蘇永康、南太鉉等。節目尾聲時，亞洲電視高

層、嘉賓和司儀一同上台切蛋糕及祝酒，場面非常熱鬧，大家都興奮不已！

全新的亞洲電視將以OTT (Over-The-Top) 網絡電視方式營運，觀眾可以透過手機APP、網上平台或電視機頂盒觀看。節目包括遊戲、綜藝、娛樂、資訊等類型，以及大中華區和海外的各類劇集、電影、音樂頻道等。傳訊及公關部



楊釗先生與鄧俊杰先生、節目主持及嘉賓切蛋糕和祝酒

熱烈祝賀
旭日企業有限公司總經理辦公室
總監楊昌業先生
榮任
中國人民政治協商會議
河北省第十二屆委員會委員
旭日集團全體同人 敬賀

以正面心態落實工作 記管理局及行政人員/部門經理會合併會

1月26日，管理局及行政人員／部門經理會於「一號九龍」43樓多功能廳召開合併會。集團管理局成員及各分公司主管等出席。會議討論了本年度的展望文章《重在落實》，並訂定了2018年十大工作目標。

文章指出，2018年度經濟展望將較為樂觀，各分公司主管逐一報告將採取什麼措施，在來年抓緊機遇，落實改善業績。同時，消費者購物習慣近年急劇改變，衝擊著服裝業務不同崗位，多位主管也講述將如何優化運作，適應轉變。

楊釗先生指出，落實工作主要在於「策略」與「心態」。策略上我們要分析局面，學習別人成功的經驗，總結自己的經驗，找出需要改善的地方。心態上，我們在面對問題時，到底是用樂觀正面的心態，還是用悲觀負面的心態呢？要成功落實工作，我們必須顧全大局，摒除負面和不肯吃虧的心態。

楊釗先生指出，落實工作主要在於「策略」與「心態」。策略上我們要分析局面，學習別人成功的經驗，總結自己的經驗，找出需要改善的地方。心態上，我們在面對問題時，到底是用樂觀正面的心態，還是用悲觀負面的心態呢？要成功落實工作，我們必須顧全大局，摒除負面和不肯吃虧的心態。



管理局及行政人員/部門經理會合併會會議現場

楊釗先生指示與會同事要好好學習十九大報告的精神，我國經濟發展追求的不再是數量增長，而是質量和效益的增長，所以大家要繼續實事求是，落實做能夠改善效益的事情。

楊勳先生強調了網購市場和真維斯電貿業務變化的迅速。為了落實降低成本，提升毛利，我們不單要更好地掌握及應用數據，後勤部門也要繼續落實兩化融合和實現核心業務應用網頁化。

特約通訊員

楊勳先生傳授 企業「發展與管理」知識

2017年12月27日下午，惠州市企業聯合會、惠州市企業家協會（以下簡稱「企業兩會」）第一屆第四次會員代表大會暨惠州企業家大講堂活動在惠州濠景高爾夫度假酒店三樓濠景灣會議廳隆重舉行。

主辦方特邀協會常務副會長、集團副董事長兼總經理、真維斯董事長楊勳作「發展與管理」主題演講。

楊勳先生在演講過程中介紹了旭日集團的主要業務、組織架構及四次重大轉型發展，還為會員企業家們傳授了企業管理知識，分享了成功的秘訣，讓企業家們受益匪淺。最後，楊勳先生還與現場企業家進行了精彩的交流互動。企業兩會會長姜捷、常務副會長鄒滄榮、黃輝球等協會領導和會員企業家約90餘人參與本次活動。

惠州人力資源培訓部



楊勳先生(前排左八)和出席「企業兩會」會議的領導嘉賓大合照

楊釗先生參與中總論壇 探討粵港澳區域合作新機遇

1月8日，香港中華總商會舉辦「2018中總論壇——區域合作與香港機遇」，中總永遠榮譽會長、集團董事長楊釗參與論壇，與各界人士一同探討粵港澳區域合作新機遇。財政司司長陳茂波應邀擔任演講嘉賓，前瞻環球、香港經濟與亞洲區域合作前景。

陳茂波司長在論壇上表示，香港去年經濟表現十分理想，全年經濟增長應可達到早前預測的3.7%，是6年以來最快增長。他認為，在跨區域合作層面，無論是「一帶一路」倡議、東盟以至亞洲區內其他經濟體，還是粵港澳大灣區發展等，都有廣闊的前景，而在區域經濟合作方面，香港也具備極大優勢。香港一直與亞洲區內新興經濟體緊密聯繫，又於去年11月與東盟簽訂自由貿易協定和相關投資協定，進一步深化區域合作。

國家發展和改革委員會副秘

書長范恒山、香港交易所市場發展科董事總經理兼項目管理部主管許正宇擔任專題演講嘉賓，分別就國家經濟成就與未來發展思路，以及香港金融發展新趨勢進行剖析。

論壇亦設有對談環節，廣州暨南大學經濟學院教授封小雲、澳門大學社會科學學院經濟學系系主任關鋒、中電集團總監及中華電力有限公司副主席阮蘇少涓、港科院院長徐立之、中國光大控股有限公司執行董事兼首席執行官陳爽及中國銀行（香港）經濟及政策研究主管謝國樑擔任嘉賓，分享區域合作為粵港澳產業發展帶來的機遇。

傳訊及公關部



陳茂波司長(左八)、楊釗先生(右七)與中總首長及演講嘉賓合照